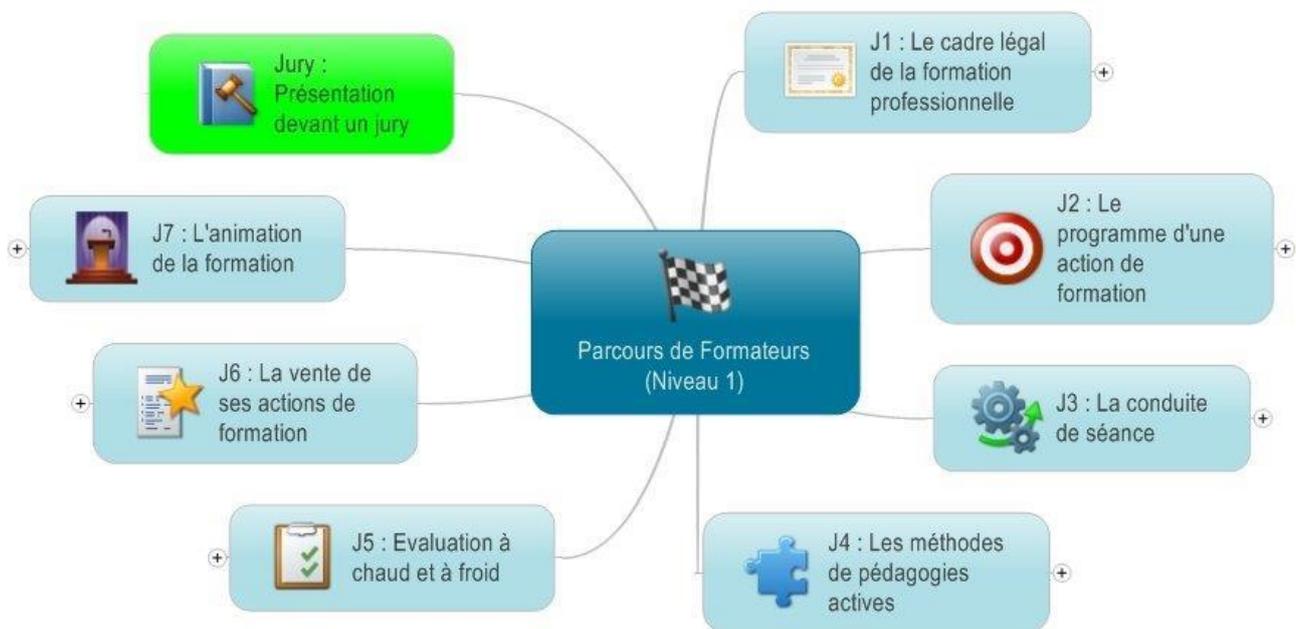


PARCOURS FORMATION DE FORMATEURS 2014/2015

avec **Certificat de Compétences**

Niveau 1

Ce parcours s'adresse aux formateurs occasionnels ou consultants formateurs souhaitant acquérir les connaissances de base de la formation professionnelle continue et/ou souhaitant améliorer leur pratique ou leur positionnement dans ce champ.



À l'issue de la formation, les participants présentent leurs dossiers et animent une séquence de formation de 30 mn devant un jury de professionnels pour obtenir un **CERTIFICAT DE COMPÉTENCES**

Jour 1 :

Le cadre légal de la formation professionnelle continue

Objectif pédagogique:

- Connaître le cadre légal de la Formation professionnelle continue
- Identifier les acteurs et les dispositifs de la FPC
- Savoir transposer ce cadre légal dans des propositions de formation

Pré requis: Toute personne en situation d'animer une formation occasionnelle

Contenu :

- Définir une action de formation professionnelle continue
- Identifier le panorama de la formation professionnelle continue
- Constituer une prise en charge d'une action de formation avec les différents financeurs
- Imputer des dépenses de formations
- Préparer le bilan pédagogique et financier

⇒ mise en situation: constituer un dossier formation pour une imputation au titre de la FPC

| | | |
|-----------|------------|--|
| Rennes | 22/09/2014 | |
| Quimper | | |
| St-Brieuc | 21/11/2014 | |

Coût: 400,00€ Net de taxes par participant
ou 150,00 € Net de taxes par participant (si autofinancement ou DIF)

Jour 2:

Le programme d'une action de formation

Objectif pédagogique:

- Déterminer un objectif pédagogique de formation
- Rédiger un programme de formation correspondant aux attendus des financeurs et entreprises

Pré requis: Avoir suivi le jour 1

Contenu :

- L'enjeu général d'une action de formation
- Les objectifs compétences et objectifs de formation d'une action de formation
- Le public, les prérequis
- Objectifs pédagogiques, contenu, méthodes pédagogiques, outils et supports
- La trame du programme de formation

⇒ mise en situation: rédiger un programme de formation

| | | |
|-----------|------------|--|
| Rennes | 23/09/2014 | |
| Quimper | | |
| St-Brieuc | 28/11/2014 | |

Coût: 400,00€ Net de taxes par participant
ou 150,00 € Net de taxes par participant (si autofinancement ou DIF)

Jour 3:

La conduite de séance

Objectif pédagogique:

- Identifier les méthodes pédagogiques
- Construire une conduite de séance correspondant à une progression pédagogique

Pré requis: Avoir suivi le jour 1 & 2 ou en détenir les compétences

Contenu :

- Notion de pédagogie pour adultes
- Les 4 méthodes d'apprentissage
- La progression pédagogique
- Le scénario de séance

⇒ mise en situation: rédiger sa conduite de séance correspondante à son programme de formation

Les documents formalisés (conduite de séance et outils pédagogiques), lors de cette session, constituent les pièces du dossier à remettre au jury lors de la certification.

| | | |
|-----------|------------|--|
| Rennes | 24/09/2014 | |
| Quimper | | |
| St-Brieuc | 17/12/2014 | |

Coût: 400,00€ Net de taxes par participant
ou 150,00 € Net de taxes par participant (si autofinancement ou DIF)

Jour 4:

Les méthodes actives

Objectif pédagogique:

- Identifier et choisir des outils utilisés dans les méthodes de pédagogiques actives
- Adapter une conduite de séance avec des méthodes actives
- Adapter sa posture de formateur

Pré requis: Avoir suivi les 3 premiers jours ou en détenir les compétences

Contenu :

- Les objectifs et outils des méthodes actives
- L'approche du mieux-apprendre
- Adaptation de votre conduite de séance en utilisant des méthodes actives
- La posture du formateur et des participants
- Zoom sur le jeu dans les apprentissages
- Mise en œuvre d'un outil ludique : le memory

⇒ mise en situation: adapter sa conduite de séance avec des méthodes actives

| | | |
|-----------|------------|--|
| Rennes | 29/09/2014 | |
| Quimper | | |
| St-Brieuc | 14/01/2015 | |

Coût: 400,00€ Net de taxes par participant
ou 150,00 € Net de taxes par participant (si autofinancement ou DIF)

Jour 5:

Évaluer les effets de l'action de formation

Objectif pédagogique:

- Elaborer un dispositif d'évaluation adapté aux besoins de l'entreprise
- Définir les critères, indicateurs et outils de l'évaluation à chaud et à froid

Pré requis: Avoir suivi le jour 1, 2,3 & 4 ou en détenir les compétences

Contenu :

- Les enjeux de l'évaluation
- Le système d'évaluation pédagogique
- L'évaluation à froid

⇒ *mise en situation: concevoir son support d'évaluation à chaud & créer des outils d'évaluation à froid*

Les documents formalisés (support évaluation à chaud & questionnaire évaluation à froid), lors de cette session, constituent les pièces du dossier à remettre au jury lors de la certification

| | | |
|-----------|------------|--|
| Rennes | 30/09/2014 | |
| Quimper | | |
| St-Brieuc | 28/01/2015 | |

Coût: 400,00€ Net de taxes par participant

ou 150,00 € Net de taxes par participant (si autofinancement ou DIF)

Jour 6:

La préparation et l'organisation de son acte de vente

Objectif pédagogique:

- Mettre en place des outils pour préparer et optimiser sa prospection commerciale
- Disposer d'atouts pour une bonne relation commerciale
- Maîtriser les différentes étapes d'un entretien et améliorer sa relation commerciale

Pré requis: avoir suivi le jour1, 2, 3,4 & 5 ou en détenir les compétences

Contenu :

- Le métier de formateur et sa mission commerciale, la posture du commercial et son organisation
- Les outils nécessaires à la prospection : présentation en quelques mots, fiche prospect, suivi, book commercial, le téléphone au cœur de votre métier
- La maîtrise d'un entretien : prise de contact, écoute active, reformulation, argumentation

⇒ *mise en situation: argumentaire pour préparer son entretien commercial*

| | | |
|-----------|------------|--|
| Rennes | 1/10/2014 | |
| Quimper | | |
| St-Brieuc | 27/02/2015 | |

Coût: 400,00€ Net de taxes par participant

ou 150,00 € Net de taxes par participant (si autofinancement ou DIF)

Jour 7:

Animer une formation

Objectif pédagogique:

- Développer un comportement qui favorise la motivation et l'apprentissage du groupe.
- Situer les types de personnalité, réguler les émotions, prévenir les conflits

Pré requis: avoir suivi le jour 1, 2, 3,4 & 5 ou en détenir les compétences

Contenu :

- Le lancement de la formation
- L'animation des échanges
- La gestion des différents profils des participants
- La situation de groupe : interaction, rôles, communication
- Apprendre en groupe

⇒ *mise en situation: jeux de rôle sur les diverses situations en groupe*

| | | |
|-----------|------------|--|
| Rennes | 2/10/2014 | |
| Quimper | | |
| St-Brieuc | 13/03/2015 | |

Coût: 400,00€ Net de taxes par participant
ou 150,00 € Net de taxes par participant (si autofinancement ou DIF)

Certificat de compétences :

Animer

une séquence de formation
de 30 mn

devant un jury de
professionnels

Jury

Rennes : 28/11/2014

Saint Brieuc : à définir

Coût total parcours de formation de formateur:

2 800,00€ Net de taxes

ou 950€ Net de taxes (si autofinancement ou DIF)

