Programme des ateliers à l'entrée

Groupe de septembre 2027

Horaires	Thèmes	Animation	Intitulé de la séquence
Jeudi 02 septembre 2027			
9h30-12h30	Bienvenue à Avant-Premières	Daphnée et Christophe	Faire connaissance Présentation de l'accompagnement, du réseau Mieux se connaître pour favoriser les échanges et la coopération.
14h00-17h00	Bienvenue à Avant-Premières	Laurence	Présentation de la structure Faire connaissance avec la structure et l'équipe. Définir les règles de santé et de sécurité pour son activité.
Vendredi 03 septembre 2027			
9h30-12h30	Bienvenue à Avant-Premières	Julien	Premiers éléments du cadre administratif et comptable Connaître les modalités de fonctionnement de la coopérative, au niveau administratif, comptable et organisationnel.
14h00-17h00	Bienvenue à Avant-Premières	Audrey	A la découverte d'enDI S'initier à l'utilisation du logiciel de gestion enDI. Matériel requis : ordinateur ou tablette
Semaine du 06 au 10 septembre 2027			
Entretien individuel de signature du Contrat d'Appui au Projet d'Entreprise			
Mardi 14 septembre 2027			
9h30-12h30	Gestion	Julien	La gestion d'entreprise : qu'est-ce que c'est ? Comprendre les mécanismes comptables : bilan, compte de résultat, trésorerie. Comprendre le processus de reversement de la TVA.
14h00-17h00	Gestion	Julien	Découvrir l'outil compte de résultats Appréhender les outils de suivi d'activité. Le compte de résultat / Le suivi de la trésorerie.
Vendredi 24 septembre 2027			
9h30-16h30	Réseau	Equipe d'appui	Rencontre coopérative des entrepreneur·es des CAE22
Mardi 28 septembre 2027			
9h30-12h30	Gestion	Audrey	Se perfectionner à l'utilisation du logiciel enDI Atelier en visio.

Mardi 12 octobre 2027

9h30-12h30	Stratégie commerciale	Christophe	**Poser les bases de sa stratégie commerciale** Déterminer sa propre stratégie commerciale via l'approche client.
14h00-17h00	Gestion	Sylvain	**Réaliser son prévisionnel d'activité** Transformer des objectifs de rémunération en objectifs d'activité. Réaliser son prévisionnel à 3-5 ans. S'initier au suivi de son activité avec un tableau de bord simplifié. Matériel requis : ordinateur

Mardi 26 octobre 2027

9h30-12h30 14h00-17h00	Gestion Stratégie commerciale	Sylvain	**Définir son prix** Calculer son prix de revient. Intégrer les composantes du marché pour déterminer son juste prix. Matériel requis : ordinateur

Mardi 09 novembre 2027

9h30-12h30 14h00-17h00	Stratégie commerciale	Sylvain	**Mettre en œuvre sa stratégie commerciale** Réaliser son plan d'actions commerciales. Définir et mesurer les actions commerciales et outils de communication pertinents pour développer son activité.

Mardi 23 novembre 2027

9h30-12h30 14h00-17h00	Stratégie commerciale	Daphnée et Christophe	**Développer son réseau** Identifier les acteurs du territoire. Identifier les réseaux entrepreneuriaux du territoire. Révéler son réseau personnel. S'approprier des outils. Se constituer un plan d'actions.

Mardi 7 décembre 2027

9h30-12h30 14h00-17h00	Stratégie commerciale	Sylvain	**Présenter une proposition commerciale** Comprendre et analyser les besoins, attentes et motivation du client. Présenter une proposition commerciale adaptée et argumentée. Découvrir quelques clés de communication interpersonnelle. Se mettre en situation d'entretien de découverte de besoins clients.

Mardi 11 janvier 2028

9h30-12h30	Bilan	Josette Vivier	**Ma posture d'entrepreneur** Clarifier et définir le terme « posture entrepreneuriale ». Prendre du recul et analyser sa propre posture entrepreneuriale. Identifier d'éventuels freins. Recenser collectivement des pistes pour dépasser ces freins.
14h00-17h00	Bilan	Sylvain	**Faire le point après trois mois d'exercice et se projeter dans la coopérative** Être en mesure d'évaluer le chemin parcouru, les opportunités et menaces à venir pour mon activité et de s'auto-évaluer (les compétences acquises et à acquérir).